

## CURRICULUM VITAE



Juan Carlos Quiroz Sánchez

### ANTECEDENTES PERSONALES

<b>R.U.T</b>	15.844.415-1
<b>Nacionalidad</b>	Chilena
<b>Fecha de Nacimiento</b>	9 de Enero de 1985 (edad 27 años)
<b>Género</b>	Masculino
<b>Estado Civil</b>	Soltero
<b>Dirección</b>	Los Guerrilleros # 3219, Maipú, Santiago
<b>Teléfonos de Contacto</b>	5 - 3725052; 5315133
<b>E-Mail</b>	✉juquiroz@me.com

### ANTECEDENTES ACADÉMICOS

Nivel de Estudios	Universitario
Estudios Superiores	<b>U. ANDRES BELLO ING. INDUSTRIAL</b> Años de Estudio: 5 Situación: Egresado
Colegio	Colegio Sta. María de Maipú, Santiago Región Metropolitana , Año de egreso: 2002 Colegio República de Guatemala, Santiago Región Metropolitana , Año de egreso: 1998

## EXPERIENCIA E INTERESES

Años de Experiencia

2 Años

Experiencia Laboral

**GRAFICBOX LTDA.**

**Mayo - Noviembre 2012**

Cargo: **Gerente Comercial**

Región Empresa: R.M.

Área de desempeño: Finanzas

---

**NESTLÉ CHILE S.A.**

**Enero - Abril 2012**

Cargo: **Practica Profesional**

Región Empresa: R.M.

Área de desempeño: Ventas Corporativas  
ABL

---

**NISSAN CIDEF**

**Marzo - Diciembre 2008**

Cargo: **Ejecutivo de Ventas**

Región Empresa: R.M.

Área de desempeño: Automotriz

---

**PRODUCTORA OKEY**

**2007 - Abril 2008**

Cargo: **Supervisor**

Región Empresa: R.M.

Actividad de la empresa: Promociones en  
Supermercados Sta. Isabel

Área de desempeño: Administrar

Desempeños y logros: Trabajo temporal,  
que duró el tiempo que necesitaba.

---

**ALMACENES PARIS FLORIDA CENTER**  
**Diciembre 2007**

Cargo: **Vendedor**  
Región Empresa: R.M.  
Área de desempeño: Retail

---

**ALMACENES PARIS PARQUE ARAUCO**  
**Diciembre 2005**

Cargo: **Vendedor**  
Región Empresa: R.M.  
Área de desempeño: Retail

Conocimientos  
Computacionales

Nivel Usuario Avanzado

Software o Tecnologías

**AutoCAD, Illustrator CS5, Microsoft Office avanzado.**

Idioma:

Ingles, Nivel medio

### **PERFIL PROFESIONAL**

Realice una práctica profesional durante tres meses en el área de ventas corporativas ABL de Nestlé, desarrollando labores de apoyo en el desarrollo de ventas. Adquiriendo conocimientos de sus diferentes líneas de producción de alimentos.

Amplios conocimientos en normas ISO 9001, 14001, 18001 y en la Metodología Seis Sigma por talleres profesionales de Sistemas de Gestión de la Calidad.

También en estudios de Planificación de la producción, estudios financieros y económicos, gestión de inventarios, avanzados conocimientos en software (AutoCAD, Illustrator CS5) de diseño y producción de productos gráficos.

Gran manejo en el área de Marketing, Publicidad y Ventas, por conocimientos adquiridos en administración de una empresa publicitaria.