



CURRICULUM VITAE

Juan Carlos Quiroz Sánchez

ANTECEDENTES PERSONALES

R.U.T	15.844.415-1
Nacionalidad	Chilena
Fecha de Nacimiento	9 de Enero de 1985 (edad 27 años)
Género	Masculino
Estado Civil	Soltero
Dirección	Los Guerrilleros # 3219, Maipú, Santiago
Teléfonos de Contacto	5 - 3725052; 5315133
E-Mail	juquiroz@me.com

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

Nivel de Estudios	Universitario
Estudios Superiores	U. ANDRES BELLO ING. INDUSTRIAL Años de Estudio: 5 Situación: Egresado
Colegio	Colegio Sta. María de Maipú, Santiago Región Metropolitana , Año de egreso: 2002 Colegio República de Guatemala, Santiago Región Metropolitana , Año de egreso: 1998

EXPERIENCIA E INTERESES

Años de Experiencia
Experiencia Laboral

2 Años

GRAFICBOX LTDA.
Mayo - Noviembre 2012

Cargo: **Gerente Comercial**
Región Empresa: R.M.
Área de desempeño: Finanzas

NESTLÉ CHILE S.A.
Enero - Abril 2012

Cargo: **Practica Profesional**
Región Empresa: R.M.
Área de desempeño: Ventas Corporativas
ABL

NISSAN CIDEF
Marzo - Diciembre 2008

Cargo: **Ejecutivo de Ventas**
Región Empresa: R.M.
Área de desempeño: Automotriz

PRODUCTORA OKEY
2007 - Abril 2008

Cargo: **Supervisor**
Región Empresa: R.M.
Actividad de la empresa: Promociones en
Supermercados Sta. Isabel
Área de desempeño: Administrar
Desempeños y logros: Trabajo temporal,
que duró el tiempo que necesitaba.

ALMACENES PARIS FLORIDA CENTER
Diciembre 2007

Cargo: **Vendedor**
Región Empresa: R.M.
Área de desempeño: Retail

ALMACENES PARIS PARQUE ARAUCO
Diciembre 2005

Cargo: **Vendedor**
Región Empresa: R.M.
Área de desempeño: Retail

Conocimientos Computacionales	Nivel Usuario Avanzado
Software o Tecnologías	AutoCAD, Illustrator CS5, Microsoft Office avanzado.
Idioma:	Ingles, Nivel medio

PERFIL PROFESIONAL

Realice una práctica profesional durante tres meses en el área de ventas corporativas ABL de Nestlé, desarrollando labores de apoyo en el desarrollo de ventas. Adquiriendo conocimientos de sus diferentes líneas de producción de alimentos.

Amplios conocimientos en normas ISO 9001, 14001, 18001 y en la Metodología Seis Sigma por talleres profesionales de Sistemas de Gestión de la Calidad.

También en estudios de Planificación de la producción, estudios financieros y económicos, gestión de inventarios, avanzados conocimientos en software (AutoCAD, Illustrator CS5)de diseño y producción de productos gráficos.

Gran manejo en el área de Marketing, Publicidad y Ventas, por conocimientos adquiridos en administración de una empresa publicitaria.